



# mercato itinerante

QUANDO NON PUOI ANDARE AL MERCATO  
IL MERCATO VIENE DA TE!



## Sfida sociale

Contrastare la chiusura delle attività commerciali dei piccoli esercenti di prossimità (in particolare i mercati rionali), attraverso un nuovo canale di vendita online che permetta loro di ridurre il digital gap nel settore del food delivery e promuovere prodotti legati al territorio.

## Prodotto/soluzione

Mercato Itinerante è un marketplace che si occupa di digitalizzare i mercati rionali. Tramite la piattaforma, l'utente può trovare il mercato più vicino e acquistare direttamente dai banchi selezionati.

## Business e Revenue Model

Attivo nella città di Torino con un primo progetto pilota lanciato nel 2020 prevalentemente B2C a gestione diretta (mercato di Porta Palazzo). Attualmente la startup è in fase di crescita attraverso un modello a gestione indiretta (franchising) con 2 cantieri aperti e 4 in pipeline. La startup inoltre sta ragionando sull'ampliamento della linea B2B2C (dipendenti aziendali).

## Traction

- 43 banchi per un totale di 2,7K prodotti online;
- 90K prodotti venduti per un valore di €260K;
- 4K consegne;
- 18K ordini ai venditori;
- 3 franchising contrattualizzati (di cui 1 attivo).

## Company Profile

Mercato Itinerante S.r.l. Startup  
Innovativa  
Sede: Torino (TO)  
[www.mercatoitinerante.it](http://www.mercatoitinerante.it)

## Team & Cap Table

Andrea Scalogna - *CEO/CFO*, 35%  
Eman Saffo - *COO*, 65%  
Carmelo Baglieri - *CTO*  
Sara Tiddia - *Marketing Strategist*  
Sara Capodiferro - *UX e Grafica*

## Contatti

[andrea.scalogna@gmail.com](mailto:andrea.scalogna@gmail.com)  
Andrea Scalogna: +39 366 32 46 755

## Financial information

Investimenti ottenuti: **€25K**  
Capitale richiesto: **€250K**  
Use of funds: **50%** Mktg, **25%**  
Personale, **25%** Sviluppo piattaforma.